

APOYO AL EMPRENDIMIENTO EN CIBERSEGURIDAD 2019-2020

OBJETIVO ESTRATEGICO

Impulsar las **iniciativas de base tecnológica con alto potencial en ciberseguridad**.

LÍNEA PRIORITARIA Y ANTECEDENTES

Consiste en medidas para ayudar a los emprendedores y empresas tecnológicas a impulsar el desarrollo en fases tempranas, proporcionándoles las condiciones y soporte necesario, así como facilitar la inversión directa en iniciativas transversales de ciberseguridad.

Las principales líneas de actuación de INCIBE son las siguientes:

1. Celebración de **jornadas inspiracionales** por toda España.
 2. Programa de **apoyo a emprendedores** en fase semilla "Ciberemprende"
 3. Programa internacional de **impulso a start-ups** en fase de consolidación y crecimiento "Cybersecurity Ventures".
- Se identifica el talento y se genera comunidad de emprendedores en ciberseguridad, apoyando proyectos en fase incipiente a través del programa "Ciberemprende".
 - Se identifican startups con gran potencial y se colabora con ellas para perfeccionar su modelo de negocio, validación de producto o servicio, captación de clientes, inversión y se facilita la internacionalización.
 - Los proyectos acelerados a través del programa internacional "Cybersecurity Ventures" han conseguido importante financiación internacional, generación de empleo, presencia y clientes fuera de nuestras fronteras.
 - Se está consolidando un Hub nacional de empresas especializadas y una comunidad de profesionales de Ciberseguridad alrededor de INCIBE con el apoyo de la Junta de Castilla y León, así como del Ayuntamiento de León.

Este modelo de INCIBE de apoyo al conocimiento y fortalecimiento emprendedor ha funcionado durante los últimos años en España. El esquema se puede extrapolar a otras áreas, incorporando líneas de actuación y reutilizando metodologías de éxito.

DESCRIPCIÓN

El sector de la ciberseguridad es un motor de desarrollo de la Economía Digital pues la seguridad y la protección de la información adquieren una gran relevancia en la era actual de la digitalización y la hiperconectividad. El aumento en el número de vulnerabilidades y riesgos que las empresas, administraciones públicas o los ciudadanos pueden sufrir, requieren de un mayor grado de especialización y capacitación del sector.

La oferta española innovadora ofrece soluciones tecnológicas como respuesta a los riesgos crecientes de seguridad en todos los sectores que avanzan en la transformación Digital.

Dentro de las iniciativas promovidas por INCIBE se encuentran aquellas dirigidas a apoyar a los emprendedores y start-ups para promover una industria fuerte de ciberseguridad que contribuya al aumento de la confianza digital y a una nación emprendedora.

Para ello, dada la naturaleza global del mercado, INCIBE facilita el crecimiento de las empresas existentes y el acceso de nuevas propuestas de alta escalabilidad y proyección internacional. Especifica la evolución de tendencias y nichos de oportunidad, proporcionando un mayor conocimiento para orientar las estrategias empresariales a los nuevos retos de Ciberseguridad en todos los sectores españoles afectados por la nueva economía digital: industria, medio ambiente e infraestructuras críticas; economía, banca y seguros; movilidad, transporte y vehículos conectados; ciudadanía, educación y sanidad; gobernanza, ciberinteligencia y simulación; TIC, servicios SaaS, cifrado, hacking, nuevas certificaciones, etc.

Descripción de actividades

Se ofrece formación y mentorización a través de una hoja de ruta individualizada, "networking" con potenciales clientes, fondos de inversión, así como captación de talento especialista. A través de sesiones de trabajo con inversores y empresas colaboradoras del ecosistema de Ciberseguridad de INCIBE, se pretende contrastar las propuestas de las empresas y explorar vías de colaboración. El período de formación práctico consta de un proceso intensivo abordando, entre otras, las siguientes materias:

- Validación del modelo de negocio: Reflexionar sobre los aspectos clave del negocio, describiendo cómo la oportunidad crea, entrega y captura valor.
- Desarrollo de clientes: Conocer potenciales nuevos clientes, su dimensión y lo que les mueve a comprar. Contraste de la idea y producto con expertos y clientes potenciales para definir una propuesta de valor óptima y agilizar los tiempos de llegada al cliente, reduciendo el ciclo de venta de producto.
- Plan de comunicación y solvencia: Orientar a ofrecer una imagen solvente de la empresa frente a clientes y/o inversores potenciales. Mejorar el diseño de estrategias de comunicación y plan de captación de socios, colaboradores y partners. Trabajar los elementos clave de cara a hacer un buen "Elevator Pitch".
- Claves del acceso a fuentes de financiación: Validar las necesidades de inversión y conocer las claves del acceso a la financiación pública y privada en España y en el extranjero como fuentes de crecimiento.
- Los proyectos elaboraron una memoria final evaluada por un jurado y optan a los premios finales, realizando un pitch y foro de inversión durante el encuentro internacional ENISE, o en el foro de inversión 4FYN del Mobile World Congress.
- Seminarios prácticos: celebración de jornadas en las que se dan a conocer técnicas de preparación de propuestas europeas, internacionalización, necesidades de determinados mercados, etc.
- Mayor visibilidad en eventos: stands en eventos nacionales y misiones comerciales, de forma que se cede espacio a las empresas españolas y se organizan actividades durante el evento para promocionar a las start-ups.
- Iniciativas de fortalecimiento de la industria de Ciberseguridad a través de la generación de oportunidades de Internacionalización a los productos y servicios más innovadores, organizando el Foro Internacional de Negocio para las start-ups más representativas.
- Organización misiones a mercados internacionales de interés para las empresas de base tecnológica de España, incluyendo preparación del viaje, asesoramiento, agendas profesionales y acceso a networking en el país destino.

- Apoyo a la implantación de empresas a través de las plataformas de aterrizaje "Spain Tech Centers", en colaboración con ICEX, para empresas españolas de base tecnológica, facilitando el aterrizaje y establecimiento de las start-ups en San Francisco o Tel Aviv.

FINALIDAD

Incrementar la visibilidad y presencia internacional de las empresas españolas con nuevos productos y servicios de ciberseguridad, fomentando la salida al exterior como líderes internacionales, y reforzando la transformación Digital de todos los sectores a través de soluciones seguras para la industria española.

Apoyar a los emprendedores y start-ups mejorando la competitividad y capacidad innovadora en un mercado con gran potencial para las empresas tecnológicas españolas. Desarrollar las capacidades para desarrollar su negocio de manera internacional siguiendo nuevas metodologías y procesos de crecimiento y expansión sin correr riesgos exponenciales.

BENEFICIARIOS

Dirigido a emprendedores, estudiantes, investigadores, profesionales TIC de alto perfil tecnológico, y a las empresas de todos los sectores de la economía digital demandantes de soluciones sofisticadas de ciberseguridad.

ÚLTIMO PROGRAMA IMPLEMENTADO

2017 - 2018

ESTADO ACTUAL 2019-2020

Convenio con la Junta de Castilla y León y con el Ayuntamiento de León que apoyan las actividades con partidas económicas concretas como parte de una estrategia de apuesta decidida por el emprendimiento en Ciberseguridad.

- Jornadas de captación de ideas
- Publicación de Bases: apertura del Certamen Ciberemprende y recepción de propuestas
- Valoración y selección de proyectos finalistas.
- Comunicación a los proyectos finalistas.
- Período de formación a seleccionados
- 13ENISE: presentación de finalistas y premios en Venture Day
- Jornadas de captación de start-ups
- Publicación de Bases: apertura del Concurso Cybersecurity Ventures y recepción de propuestas
- Programa de INCIBE en Start-up Olé 2019
- Valoración y selección de start-ups finalistas.
- Comunicación a los proyectos finalistas
- MWC/4YFN: stands y presentación de proyectos
- Período de formación y mentoring personalizado a seleccionados

INDICADORES PRINCIPALES

- Difusión de programas: jornadas inspiracionales impartidas en todas las regiones españolas.
- Captación de proyectos: 100 nuevas iniciativas emprendedoras en ciberseguridad
- Incubación y aceleración de proyectos: 30 equipos de emprendedores y 10 nuevas start-ups tecnológicas.
- Generación de empleo para cada start-up acelerada: 10 nuevos empleos en 2 años.
- Captación de fondos de inversión para cada start-up acelerada: 1.000.000 euros en 2 años.